

八十年代割車行業

八十年代，割車公司成行成市。

一九八〇年開始香港經濟好景，人人買樓換新車。以前知慳識儉，駕二手車、三手車、四手車之駕駛者大有人在，但生活品味提高，分期付款買靚車成普遍心態，陳舊汽車不合時宜了。於是割車這一行業其時非常興盛，他們競爭激烈，紛紛在報章上刊登廣告，各出奇招，甚麼「專收爛車」、「爛極都要」、「請君速換新車」，有些則列明價錢，說是爛極都值一千元。那年頭拿着一、二千元，可當首期供車會了。

當時割車這一行業，是怎樣經營？

他們以一千元買下一部陳舊汽車，如果發現車身太過殘舊了，但機器略為修理即可使用，便將機器拆出來，裝上另一部車身不殘，而機器不動的車內，改頭換面，再給車身噴漆，然後賣給東南亞落後地區應用，每輛可賣得四千元。而南洋

各派有專人來港收車運去出售，所以「訂單」是不愁做的。至於那些裏外都破舊的汽車，亦可拆出零件，賣給舊汽車零件店或修車房，以供修理其他汽車之用，總之物盡其用。通常一架車就給拆得屍骨無存，差不多每一項零件都可以賣錢。

割車公司的靈魂人物就是那位經驗豐富的「大偶」，很多時他們也是公司老闆，對汽車非常認識，一眼就可以看出每一部舊車的狀態，輕易便可開價。

由於利錢好，竟開至幾百家割車行，派出伙記偵騎四出，一遇到街頭巷尾泊有舊車，便留下字條開價買車，兼提供拖車服務，車主只要肯賣，付錢之後立刻拖返車房割之可也。

吳昊



話說香江